

 Immunotec®

Piano di compensazione



Il mondo ha subito cambiamenti incredibili e ha cambiato anche il modo in cui pensiamo al lavoro. Al posto di routine noiose, traffico impazzito e uffici pieni di cubicoli, le persone si sono aperte a nuove possibilità per guadagnarsi da vivere.

Continuano a cercare la sicurezza, ma vogliono un modo per ottenerla che sia gratificante e che aiuti a provvedere alle loro famiglie.

La nuova economia ha creato un panorama di opportunità grazie a tendenze in rapida evoluzione come le seguenti.



TELECOMUNICAZIONE



SOCIAL MEDIA  
MARKETING



ATTIVITÀ CON REDDITO  
AGGIUNTIVO



ATTIVITÀ DI  
LIFESTYLE



E-COMMERCE



NETWORK MARKETING



BUSINESS BASATO  
SULLA CASA

Se è una di quelle persone alla ricerca di un'attività con uno stile di vita diverso, Immunotec è la soluzione ideale. È l'opportunità perfetta per lavorare da casa, sia che cerchi semplicemente un "reddito extra", sia che voglia sviluppare una nuova carriera.

Se dovessimo esaminare i principali imprenditori del mondo, scopriremmo che hanno tutti una cosa in comune: sanno come sfruttare il potere della leva finanziaria.

La leva finanziaria è lo strumento più potente per il successo, perché le permette di sfuggire alla trappola di "scambiare il tempo con il denaro", l'idea che frena molte persone.

Ora, come Consulente Indipendente Immunotec, può avere le stesse opportunità degli imprenditori di maggior successo. Diamo un'occhiata a come si svolge il tutto.

Il **Piano di Compensazione di Immunotec** premia il volume realizzato da lei e dalla sua rete di Consulenti, mentre tutti voi costruite una base personale di Clienti.

Ci sono **sette modi** per vincere:

1. Guadagni derivanti dagli acquisti dei Clienti
2. Bonus per gli acquisti dei Clienti
3. Bonus di sviluppo del business
4. Provvigioni di squadra
5. Buoni di avanzamento e avanzamento accelerato
6. Bonus di avanzamento e avanzamento accelerato della Downline
7. Bonus per il Consulente Platino Principale



## Guadagni derivanti dagli Acquisti dei Clienti

Costruire un'ampia base di clienti è la chiave per avere un'attività solida e redditizia, e lei otterrà un guadagno per ogni acquisto effettuato da un cliente. Quando i clienti acquistano prodotti da

Immunotec, Immunotec si occupa di tutta la logistica e le paga le commissioni su questi acquisti. I guadagni derivanti dagli acquisti dei clienti sono determinati dalla differenza tra il prezzo che lei, in qualità di Consulente, pagherebbe e il prezzo pagato dal Cliente. Questa differenza varia tra il 5% e il 30%.

Vediamo un semplice esempio. Se una confezione di prodotti con lo sconto applicato al Consulente costa 70 euro e lo stesso prodotto viene venduto a 100 euro, lei guadagnerà 30 euro quando un cliente acquisterà questo articolo a prezzo pieno al dettaglio. Supponiamo di vendere la stessa confezione di prodotti ad un cliente preferenziale che paga 90 euro per una scatola.

Preferendo pagare 90 euro per scatola, questo significa che riceverà 20 euro. Se avesse la stessa scatola di prodotti e la vendesse a un Cliente preferenziale con auto-invio mensile che paga 75 euro, il profitto sarebbe di 5 euro. Sebbene la commissione sia inferiore, l'abbonamento garantisce che il Cliente effettuerà un nuovo ordine ogni mese. Questi abbonamenti mensili contribuiscono anche a qualificarsi per il Bonus Acquisto Clienti, dove può guadagnare fino al 20% del Volume Commissionabile (CV), che è il secondo modo per guadagnare dagli acquisti dei suoi Clienti.



# 2

## Bonus per gli acquisti dei clienti

Il Bonus per gli acquisti dei clienti la premia in base alla quantità di volume di vendite dei Clienti (VVC) che accumula in un mese solare. Il VVC è il volume totale che i suoi Clienti (nuovi ed esistenti) acquistano direttamente da Immunotec. Più alto è il volume, più lei guadagna.

Questo bonus la premia mese dopo mese e, con l'aumento dei suoi clienti ordinanti, aumenta anche il suo bonus.

VOLUME DELLE VENDITE DEI CLIENTI (VVC)	NUMERO MINIMO DI CLIENTI NEL SUO PRIMO LIVELLO CON VP	BONUS PER GLI ACQUISTI DEI CLIENTI
1.000 - 1.999	2	5% de VC
2.000 - 2.999	4	10% de VC
3.000 +	6	20% de VC

Le provvigioni di squadra vengono pagate su base modificata al momento del pagamento del Bonus per gli acquisti dei Clienti. Per ricevere questo bonus, lo sponsor del Cliente deve essere "pagato come" un Associato o superiore nel mese in cui il Cliente ha effettuato l'acquisto.

Vediamo un esempio di questo bonus:

Se ha 3 Clienti (1 nuovo e 2 esistenti) che acquistano ciascuno 400 PV questo mese, si qualificherà per il primo livello del bonus, che le dà diritto al 5% del VC acquistato da questi Clienti. Se ipotizziamo che il VC di ciascuno di questi 3 ordini di 400 PV sia pari a 150 euro, lei guadagnerà 22,50 euro in più (3 x 150€ x 5%).

Ora, se ha 8 Clienti (3 nuovi e 5 esistenti) che ordinano 400PV questo mese, può qualificarsi per il livello superiore del bonus del 20%. Ciò significa che, ipotizzando 150 euro di VC per ogni ordine, guadagnerebbe un bonus aggiuntivo di 240 euro (8 x 150 euro x 20%).



**VC** = Volume Commissionabile: valore assegnato ad un prodotto per il quale vengono pagate le commissioni. Il VC ha un valore diverso dal prezzo del prodotto.

# 3

## Bonus di sviluppo del business

Questo bonus la premia per aiutare i suoi nuovi Consulenti a costruire la loro attività. Quando iscrive personalmente nuovi Consulenti, riceverà tra il 5% e il 20% sul volume commissionabile dei prodotti acquistati dai suoi nuovi Consulenti, nel mese di registrazione.

È importante notare che, a differenza del Bonus per l'acquisto dei Clienti, il Bonus sviluppo del business la premia solo per il primo mese di attività del nuovo Consulente.

In parole povere, se lei iscrive un Consulente, riceverà il 5% del Bonus suddetto sul volume Commissionabile nel primo mese. Quando iscrive due nuovi Consulenti in un mese, riceverà il 10% e se iscrive 3 nuovi Consulenti, sui loro prodotti acquistati, nel mese di iscrizione, la sua percentuale Bonus di sviluppo del business sale al 20%!

NUOVI CONSULENTI	% BSB	ESEMPIO DI GUADAGNO BSB
1	5% del VC	500€ VC x 1 x 5% = 25€
2	10% del VC	500€ VC x 2 x 10% = 100€
3 +	20% del VC	500€ VC x 3 x 20% = 300€

\* Non si applica ai pacchetti di Abbonamento mensile. Lo Sponsor che iscrive un nuovo Consulente guadagnerà il Bonus di Sviluppo del Business (BSB) e la corrispondente provvigione di squadra della generazione 1 nel mese di iscrizione.



# 4 Provvigioni di squadra

Come lei sa, l'effetto leva è lo strumento più potente per il successo, e un modo per godere dell'effetto leva è rappresentato dalle Provvigioni di squadra.

I consulenti ottengono fino al 47% di provvigioni di squadra sul volume commissionabile (VC) di ogni prodotto venduto.

Iscrivendo Consulenti, sostenendoli nella vendita di prodotti e aiutandoli ad insegnare ai loro team a fare lo stesso, potrà avanzare di grado. Più alto è il suo grado, maggiore sarà il potenziale di guadagno. Le Commissioni di squadra vengono guadagnate dalla vendita di Prodotti Immunotec da parte di Consulenti indipendenti. I Consulenti non sono obbligati ad acquistare prodotti per guadagnare provvigioni, in quanto possono soddisfare il loro requisito di fatturato personale attraverso gli acquisti dei Clienti registrati personalmente.

	MEMBRO	ASSOCIATO †	ARGENTO	ORO	DIAMANTE	DIAMANTE ESECUTIVO	PLATINO
	REQUISITI PER IL CONSEGUIMENTO		REQUISITO MENSILE DI QUALIFICA E MANTENIMENTO				
	400 VVP in qualsiasi mese di commissione	2.000 VGP di cui 400 devono essere VVP in un mese di commissione	6.000 VTOC	30.000 VTOC	125.000 VTOC	500.000 VTOC	1.500.000 VTOC
			3 rami di Associati		4 rami di Associati		
			FINO A 2.700 PUNTI PER RAMIFICAZIONE	FINO 13.500 PUNTI PER RAMIFICAZIONE	FINO 56.250 PUNTI PER RAMIFICAZIONE	FINO 225.000 PUNTI PER RAMIFICAZIONE	FINO 675.000 PUNTI PER RAMIFICAZIONE
	REQUISITO MENSILE DI MANTENIMENTO						
	180 VVP	400 VVP	400 VVP	600 VVP	600 VVP	600 VVP	600 VVP
G1	5%	5%	5%	5%	5%	5%	5%
G2		5%	10%	10%	10%	10%	10%
G3		5%	5%	7%	7%	7%	7%
G4			5%	7%	7%	7%	7%
G5				7%	7%	7%	7%
G6					7%	7%	7%
G7						2%	2%
G8							2%

† Tenga presente che è necessario raggiungere il grado di Associato prima di avanzare ai gradi superiori.

**VVP** = Volume di vendite personali: è la somma di tutti i punti volume generati dai prodotti acquistati personalmente da un Consulente e dagli acquisti effettuati dai Clienti iscritti personalmente da un Consulente.

**VGP** = Volume personale di gruppo: comprende il Volume di vendite personale (VVP) e tutto il volume delle linee di Consulenti sponsorizzati personalmente che non sono passati ad Associato o superiore nel mese precedente.

**VTOC** = Volume Totale di Qualifica: la somma di tutti i volumi di vendita personali (VVP) e il volume di tutte le ramificazioni fino al volume massimo per ramificazione consentito per raggiungere il rango.

# 5 Bonus di avanzamento e avanzamento accelerato

I Consulenti guadagnano Bonus di Avanzamento per aver sviluppato la loro organizzazione promuovendo la vendita di prodotti e insegnando ad altri a fare lo stesso. Questi bonus vengono corrisposti ogni volta che un Consulente avanza ad un grado superiore e lo mantiene nei mesi successivi. Il Bonus di Avanzamento la premia per aver raggiunto un nuovo grado in qualsiasi momento. Il Bonus di Avanzamento Accelerato la premia ulteriormente per aver raggiunto l'avanzamento di grado entro un determinato periodo temporale.

Tutti i Consulenti hanno l'opportunità di guadagnare bonus di avanzamento di grado a condizione che mantengano i requisiti per il secondo mese consecutivo. Non c'è un limite di tempo per ottenere questi bonus.

Per ottenere il bonus, il nuovo grado deve essere mantenuto ogni mese. Il Bonus Accelerato può essere guadagnato in uno qualsiasi dei mesi idonei in cui viene mantenuto il grado. Un elemento importante per il successo di un business è dato dal mentoring e dalla formazione che riceve e poi trasferisce al suo team. Questo bonus incoraggia questo comportamento.

BONUS DI AVANZAMENTO	
AVANZARE E MANTENERE IL RANGO	IL SUO BONUS DI AVANZAMENTO
ARGENTO	135€
ORO	400€
DIAMANTE	2.000€
DIAMANTE ESECUTIVO	3.500€
PLATINO	7.500€

E

BONUS DI AVANZAMENTO ACCELERATO						
AVANZAMENTI NEI PRIMI	MESE 2	MESE 3	MESE 4	MESE 5	MESE 6	TOTALE
2 MESI	135€	135€				270€
4 MESI	400€	400€				800€
8 MESI	2.000€	1.000€	1.000€			4.000€
12 MESI	3.500€	3.500€	3.500€	3.500€		14.000€
24 MESI	15.000€	15.000€	15.000€	15.000€	15.000€	75.000€

**Nota:** i bonus si applicano solo ai nuovi avanzamenti di grado e si guadagnano una sola volta per grado.



## Bonus di avanzamento e Bonus di avanzamento accelerato della downline

Immunotec riconosce gli sforzi della leadership e dei Consulenti sponsor che ispirano, insegnano e sostengono i loro Consulenti ad avanzare di grado. Il bonus di avanzamento e avanzamento accelerato delle Downline la ricompensano per questi sforzi. Questi bonus assicurano che lei e il suo team riceviate il miglior coaching, il miglior supporto e il miglior mentoring man mano che la sua attività cresce.

Il Bonus di avanzamento della Downline viene corrisposto al Consulente della Upline di grado uguale o superiore ("pagato come") quando un consulente della sua downline, di grado oro o superiore, guadagna il bonus di avanzamento.

Per esempio: quando un Consulente della Downline raggiunge il grado di diamante e guadagna il Bonus di Avanzamento, il primo sponsor upline "pagato come" Diamante o superiore riceverà 750 euro come Bonus di Avanzamento dal suo Consulente Downline.

Il Bonus di Avanzamento Accelerato Downline viene corrisposto al Consulente Upline di grado uguale o superiore quando un Consulente Downline avanza a un nuovo grado entro un determinato periodo di tempo e viene pagato nei mesi successivi al mese di conferma del Consulente Downline, a condizione che soddisfi i requisiti di qualifica e di mantenimento del grado.

BONUS DI AVANZAMENTO DELLA DOWNLINE		
UN CONSULENTE NELLA SUA DOWNLINE PASSA A	IL SUO GRADO (PAGATO COME)	MESE 2
ORO	Il primo Oro qualificato o superiore	200 €
DIAMANTE	Prima qualifica Diamante o superiore	750 €
DIAMANTE ESECUTIVO	Il primo Diamante Esecutivo qualificato o superiore	2.000 €
PLATINO	Il primo Platino qualificato	7.500 €

E

BONUS DI AVANZAMENTO ACCELERATO DELLA DOWNLINE						
UN CONSULENTE DELLA SUA DOWNLINE AVANZA NEI PRIMI	MESE 3	MESE 4	MESE 5	MESE 6	GUADAGNO MASSIMO	
4 MESI	180 €				380 €	
8 MESI	750 €	750 €			2.250 €	
12 MESI	1.200 €	1.200 €	1.200 €		5.600 €	
24 MESI	4.600 €	4.600 €	4.600 €	4.600 €	25.900 €	

**Nota:** i bonus si applicano solo ai nuovi avanzamenti di grado e si guadagnano una sola volta per grado.



## Bonus per il Consulente Platino Principale

Quando un Consulente Platino qualificato promuove un Consulente Platino nella sua downline, si qualifica come Consulente Platino Principale e parteciperà a un pool progressivo che gli permetterà di condividere, su base mensile, fino allo 0,5% del Volume Totale Commissionabile (VTC) dell'Azienda.

Questo bonus premia i Leader con una percentuale maggiore per gli avanzamenti più ravvicinati, rispetto a gli avanzamenti effettuati a livelli inferiori.

Tutti i Consulenti Platino Principale qualificati che hanno Consulenti Platino qualificati nella loro downline possono partecipare a questo bonus mensile. Le quote sono assegnate come segue:

LINEA DISCENDENTE	GENERAZIONE DI PLATINO	AZIONI ASSEGNATE
PLATINO	G1	1
	G2	0,75
	G3	0,50
	G4	0,25
	G5+	0

## Dichiarazione di diffusione degli introiti

Gli esempi di reddito contenuti in questo opuscolo non devono essere considerati una garanzia o una proiezione del suo reddito o guadagno effettivo. Qualsiasi rappresentazione o garanzia di guadagno da parte di Immunotec o del Consulente Indipendente di Immunotec potrebbe generare confusione.

Il tempo e l'impegno che i Consulenti Indipendenti dedicano alle rispettive attività è una scelta individuale e non è designato dalla Società.





Come può vedere, Immunotec si impegna a ricompensarla per i suoi sforzi. Lei è in affari per se stesso, ma non sarà mai solo, perché tutti coloro che fanno parte della sua linea di sponsorizzazione hanno un interesse personale nel suo successo.

Quando ha la fortuna di trovare un'azienda come Immunotec, di unirsi a loro e di essere parte del motivo della loro crescita... sarà sorpreso di quanto possa essere gratificante.



## Famiglie che aiutano famiglie...

Oggi, il mondo si trova ad affrontare molte sfide in materia di salute, felicità e prosperità. Milioni di persone hanno problemi di salute, problemi economici o, purtroppo, entrambi. Immunotec è una Famiglia impegnata a trovare soluzioni. E siamo alla ricerca di persone ambiziose e appassionate che vogliano fare la differenza. Se percepisce ciò che siamo realmente, siamo famiglie che aiutano

famiglie.

A tal fine, continuiamo a esplorare modi nuovi e innovativi per c o m p e n s a r e i nostri Consulenti, perché siete voi a portare queste soluzioni nel mondo.

**Se crede che siamo destinati a vivere in salute, felicità e prosperità...**

**Se è alla ricerca di qualcosa di più grande di lei di cui far parte...**

**Se è pronto ad agire e a realizzare un vero cambiamento...**

La invito a unirsi alla nostra famiglia per portare questa rivoluzione di benessere e prosperità nel mondo.

  
**Mauricio Domenzain**  
CEO di Immunotec

**Nota:** i singoli componenti del Piano di compensi possono differire in alcuni mercati esteri e sono soggetti a modifiche a discrezione della Società con preavviso.

# GLOSSARIO

**CLIENTE:** Un Cliente è un consumatore che acquista al prezzo di vendita al pubblico consigliato e non partecipa all'opportunità di business.

**CLIENTE PREFERENZIALE:** È un cliente che aderisce al programma Living Better Rewards e ha uno sconto del 10% sul prezzo di vendita al pubblico.

**CLIENTE PREFERENZIALE MEDIANTE INVIO AUTOMATICO:** Un cliente che programma un invio automatico con addebito su una carta di credito o di debito e riceve uno sconto del 25% sul prezzo di vendita al pubblico.

**COMPRESSIONE DEL PAGAMENTO:** per i consulenti che non si sono qualificati per guadagnare provvigioni in una generazione specifica; le provvigioni per quella generazione saltano al Consulente successivo della upline qualificato per guadagnare in quella generazione.

**CONSULENTE ASSOCIATO QUALIFICATO:** Un consulente pagato con grado di Associato o superiore.

**CONSULENTE ATTIVO:** Un consulente che ha generato VVP durante il mese corrente o che è qualificato come Consulente Associato o superiore. I Consulenti attivi sono qualificati per guadagnare provvigioni di squadra e bonus aggiuntivi in base al loro grado e ai risultati di vendita.

**CONSULENTE IMPRENDITORE:** Un Consulente che non ha soddisfatto i requisiti del livello Membro o superiore. Un consulente imprenditore è qualificato per uno sconto del 20%.

**CONSULENTE MEMBRO:** Un Consulente che ha accumulato 400 VVP almeno una volta all'interno del periodo di commissioni. I Consulenti membri sono qualificati per lo sconto massimo del 30% e per essere pagati sugli acquisti dei Clienti e in modo discendente solo in una generazione (G1) di altri Consulenti membri. I Consulenti membri devono mantenere 180 VVP mensili per mantenere il loro status ed essere "pagati come" Membri.

**DOWNLINE:** sono tutti i Consulenti indipendenti e i Clienti sotto la tua organizzazione.

**ENROLLER:** La persona che ti ha avviato a questo business è il tuo Enroller. Tu sarai l' Enroller delle persone che avvierai al business.

**GENERAZIONE:** Una generazione è la relazione tra un Consulente qualificato della upline e un Consulente qualificato della downline. La valutazione dipende dal fatto che il Consulente sia "pagato come" secondo il suo titolo per un determinato periodo mensile. La generazione può essere rappresentata da una "G" con il numero di generazione. Per esempio, G3 indica 3 generazioni sotto il Consulente "pagato come".

**GRADO:** Il tuo grado dipende dal tuo volume di qualifica, così come dal numero di ramificazioni di Associati qualificati.

**INVIO AUTOMATICO (AUTOSHIP):** Programma opzionale di ordini mensili automatici per Consulenti indipendenti e

Clienti preferenziali. L'invio automatico può essere annullato in qualsiasi momento fino a 2 giorni lavorativi prima della data scelta per l'invio automatico.

**PREZZO DI VENDITA AL PUBBLICO (PVP):** Questo è il PREZZO DI VENDITA di un prodotto senza sconti.

**PROVVIGIONI DI SQUADRA:** Provvigioni pagate sulle vendite di prodotti effettuate dai Consulenti indipendenti che sponsorizzi e da altri Consulenti indipendenti da loro sponsorizzati.

**PUNTI DI VOLUME (VP):** Utilizzati per l'avanzamento di grado e per la qualifica. Tutti i prodotti e i pacchetti hanno un volume assegnato in punti. Fare riferimento al listino prezzi per maggiori dettagli.

**QUALIFICA PER RAMIFICAZIONE:** Affinché un Consulente indipendente riceva il pagamento di un livello Argento o superiore, deve avere un volume di vendite proveniente da almeno un Associato qualificato in ogni "ramificazione" della linea discendente della sua organizzazione. Il numero di ramificazioni degli Associati qualificati dipende dal titolo per il quale si viene "pagati come".

**RAMIFICAZIONE:** Una ramificazione è qualsiasi Consulente di primo livello con la sua downline.

**SPONSOR:** Consulente sotto cui ti trovi al momento dell'iscrizione.

**VENDITE AL DETTAGLIO:** sono le vendite ai Clienti al prezzo di vendita al pubblico raccomandato.

**VOLUME COMMISSIONABILE (VC):** Valore assegnato a un prodotto per il quale vengono pagate delle provvigioni. Il VC può avere un valore diverso dal prezzo netto di vendita (IVA esclusa) del prodotto.

**VOLUME DEL GRUPPO PERSONALE (VGP):** Include il volume di vendita personale (VVP) e tutto il volume delle linee di Consulenti sponsorizzati personalmente che non sono state promosse a Membro o superiore durante il mese precedente.

**VOLUME DI VENDITE DEI CLIENTI (VVC):** Include tutti i punti di volume generati dalle vendite ai Clienti personali di un Consulente che acquistano prodotti direttamente da Immunotec.

**VOLUME DI VENDITE PERSONALI (VVP):** è la somma di tutti i punti di volume generati dai prodotti acquistati personalmente da un Consulente e dagli acquisti fatti dai Clienti riferiti personalmente da un Consulente.

**VOLUME TOTALE DI QUALIFICA (VTOC):** È la somma di tutti i volumi di vendita personale (VVP) e il volume di tutte le ramificazioni fino al massimo consentito dal grado raggiunto.

**VOLUME TOTALE DELL'ORGANIZZAZIONE (VTO):** Include tutto il volume di vendite personale (VVP) più il VVP di tutti i consulenti della downline.



Immunotec **ITALIA**

 Immunotec

 immunotec.italia

[www.immunotec.com](http://www.immunotec.com)

© 2023 Immunotec Inc. Tutti i diritti riservati.